

PROGRAMA DE DESARROLLO PROFESIONAL PARA RESPONSABLE DE CLINICA

DEOS Escuela de Formación y Ocupación Dental

¿Por qué?



Enfrentarse a un escenario cada vez más competitivo exige al sector odontológico actualizar sus conocimientos en las nuevas estrategias y habilidades para tener una visión global de la clínica.

Para ello, **Centro Deos** os propone un programa de desarrollo profesional (PDP) que incluye contenidos de gestión y habilidades directivas que permitan a los responsables de clínica gestionar sus clínicas.

El objetivo es proporcionar una formación amplia y sistematizada. Organizada a la manera de un Master adaptado a las necesidades del sector odontológico.

El programa PDP se propone transmitir las técnicas y conceptos más avanzados de gestión y dirección, ofrecer una metodología de trabajo que capacite para afrontar nuevas situaciones y nuevos retos, impulsar el desarrollo profesional de sus participantes y por último el desarrollo de las competencias y habilidades directivas.

Para ello Centro Deos ha contado con un completo cuadro de docentes, con una dilatada experiencia en el sector.

¿Cuáles son los objetivos?



Potenciar las habilidades de los participantes sumando las más innovadoras técnicas, herramientas y conocimientos necesarios .

Formar a los asistentes con una visión global de la empresa, tanto en la línea de Marketing, Finanzas y Recursos Humanos.

Facilitar herramientas para diseñar estrategias de gestión.

Potenciar las capacidades directivas y personales del participante.

Optimizar las habilidades de dirección de personas.

Conseguir que al finalizar el programa cada asistente tenga su Business Plan personal.

Aprendizaje activo y metodología.



El Programa está diseñado con una combinación metodológica de aprendizaje muy variadas, teniendo siempre en cuenta que el activo metodológico lo forman las personas que lo integran.

La interacción entre los participantes, el estudio personal del grupo, los conocimientos adquiridos a través de las exposiciones y relación con el equipo de consultores y profesionales que son, sin duda elementos imprescindibles que conforman un progreso entre los participantes.

El programa fomenta la capacidad de liderar proyectos a través de una experiencia formativa y personal única.

La metodología se basa en:

- Sesiones participativas
- Trabajo personal y en equipo
- Simulación de gestión (Case-Play)
- Estudio de casos reales
- Manual para desarrollar el business plan de cada clínica
- Sesiones de Coaching individuales con cada uno de los participantes.

PROGRAMA

Apertura: El Mercado Odontológico Actual.
Don Alberto Conquero Gago
(Director General Grupo Unidental)

Area de Organización y Gestión Empresarial

Comercial y Marketing: 8 h
•Captación y fidelización
•Como desarrollar el plan de marketing en un clínica
Docente: AU consultores (Consultora- Coach especializada en el sector sanitario)

Finanzas: 8 h
•La rentabilidad de la clínica
•Gestión, y cómo implantar un cuadro de mando
Docente: AU consultores (Consultora- Coach especializada en el sector sanitario)

Recursos Humanos: 8 h
•La gestión del equipo
Docente: AU consultores (Consultora- Coach especializada en el sector sanitario)

Area de Habilidades y Competencias de Gestión

Personal: 8 h
•Alcanza tus metas: El doctor coach.
Docente: AU consultores (Consultora- Coach especializada en el sector sanitario)

Relación y Dirección : 16h
•Técnicas de Negociación.
•Liderazgo y gestión de equipos.
Docente: AU consultores (Consultora- Coach especializada en el sector sanitario).

Clausura: Innovación y Desarrollo en Odontología.
Don José Álvarez García
(CEO Dentalliance)

Horas totales del programa: 50 h
Nº máximo de participantes: 20

Fechas de Celebración:
21 septiembre, 5 de octubre, 19 de octubre, 26 de octubre, 16 de noviembre, 23 de noviembre.

Lugar:
Clínica Smylife
Calle Ortega y Gasset, 55

Horario :
Viernes de 10:00 a 14:00 y de 15:00 a 19:00 h,
Excepto:
•Viernes 21 de septiembre 9:00 a 14:00 y de 15:00 a 19:00 h. Por apertura del curso.
•Viernes 23 de noviembre 10:00 a 14:00 y de 15:00 a 20:00 h. Por cierre del curso.

Dirigido a:
Propietarios, odontólogos y responsables de Clínicas Dentales.

Numero máximo asistentes:
20 asistentes.

Precio del Curso:
•1600 €
•1200 € para profesionales y propietarios de clínicas de Grupo Unidental.



Persona de Contacto: Miguel A. García-Heras Moreno
664205175
mail: mgarciaheras@deos.es