

MÁSTER DE MARKETING DIGITAL

Horarios

Opción entre semana:

Lunes a Jueves

Mañanas

09.00 - 12.00 H.
12.00 - 15.00 H.

Tardes

16.00 - 19.00 H.
19.00 - 22.00 H.

Opción fin de semana:

Viernes

16.00 - 20.00 H.

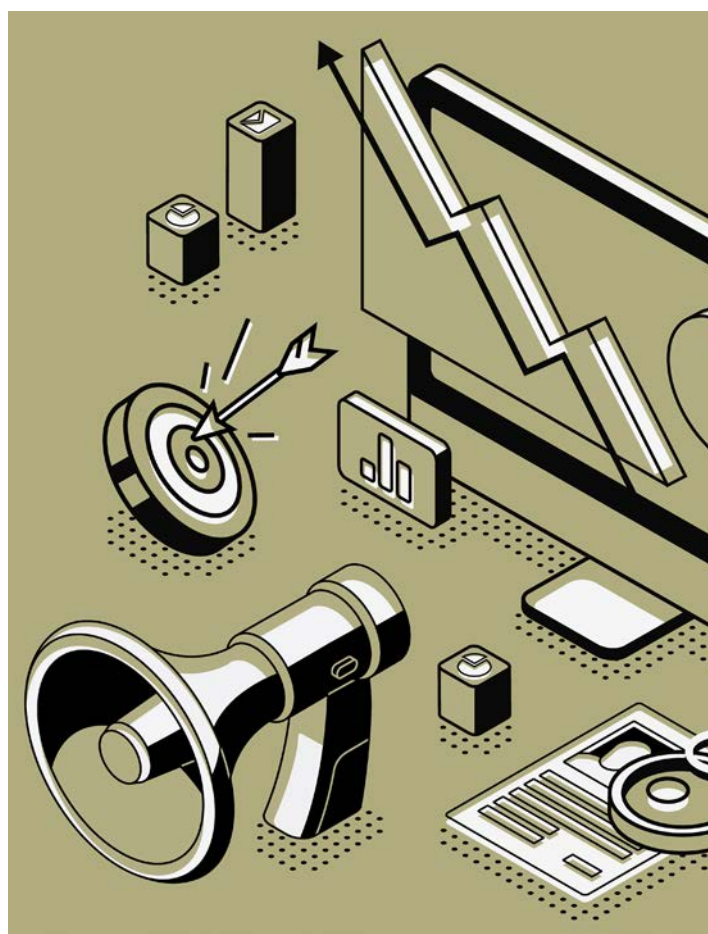
Sábados

10.00 - 14.00 H.

Pide cita [aquí](#)
con un asesor de estudios

Consulta precio, ofertas y
promociones actuales en

info@cei.es
www.cei.es



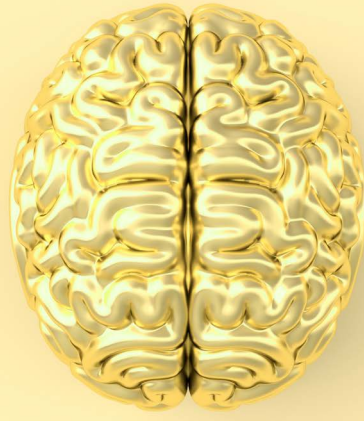
360 H. (6 o 12 meses)

280 H. Presencial/*Online* + 80 H. Proyecto final

* El contenido de este programa es orientativo, pudiendo variar el mismo por razones de actualización o modificación de los contenidos.

CEI.

OBJETIVOS



En este **Máster de Marketing Digital**, los alumnos aprenderán la teoría y técnicas más importantes del marketing digital y, además, aprenderán a llevarlas a la práctica, y a crear y gestionar cualquier tipo de contenido en una página web a través de WordPress.

¿Sabías que la mayoría de las webs y tiendas *online* que conoces están desarrolladas con WordPress? Nadie duda, por tanto, de que es una herramienta que cualquier profesional del marketing digital debería conocer si quiere estar realmente preparado. De hecho, el mercado laboral así lo demanda.

WordPress es usado, hoy en día, por más del 40% de las páginas web de todo el mundo y constituye una herramienta básica para los profesionales del marketing digital. Y cuando decimos básica no queremos decir simple. WordPress pone a tu disposición miles de herramientas y *plugins*, para que, de una forma pautada, puedas crear una página web con resultados profesionales, incluidas, por supuesto, aquellas webs cuya finalidad sea el comercio electrónico o *e-commerce* –objetivo principal del marketing digital–. Así pues, durante el módulo de diseño web con WordPress aprenderemos a desarrollar y optimizar páginas web y tiendas *online* profesionales desde cero. En CEI pensamos que un verdadero profesional del marketing digital debe tener profundos conocimientos de esta materia.

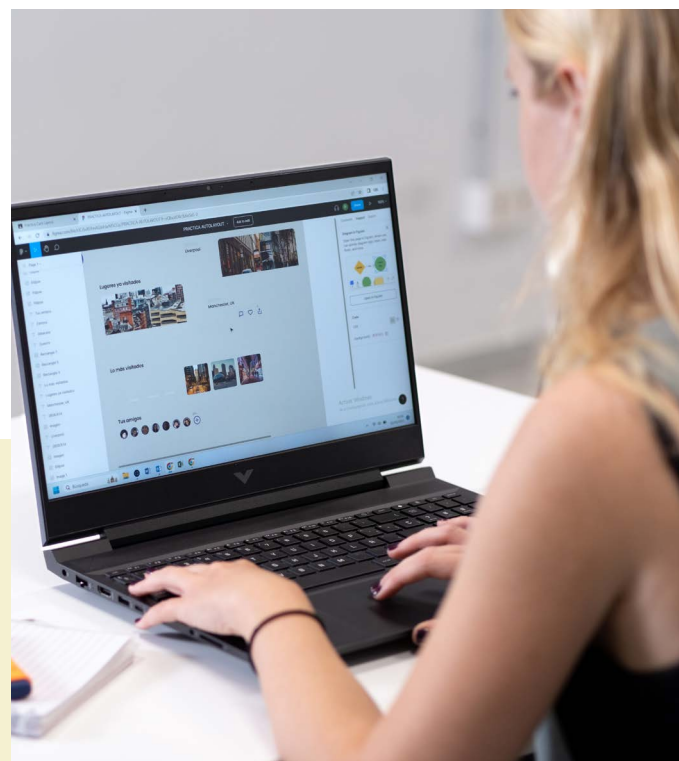
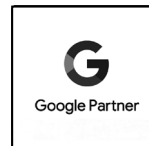
El programa académico del máster contiene, además, un módulo puro de marketing digital: planificación estratégica *online* y marketing de contenidos, gestión profesional de redes sociales, marketing en buscadores (SEO y SEM), analítica web y otros conceptos de marketing digital, que serán aplicados en todo tipo de proyectos, plataformas y páginas webs.

En definitiva, durante el transcurso del Máster de Marketing Digital el alumno aprenderá todo lo descrito anteriormente y, asimismo, a llevarlo a la práctica mediante la integración de las herramientas que aprenderá en los dos módulos que componen este máster: marketing digital y WordPress. Un *mix* perfecto entre teoría y práctica.

OFICIAL

CEI –Centro de Estudios de Innovación, Diseño y Marketing– es un centro de formación reconocido por el Ministerio de Educación para impartir estudios oficiales de grado superior y homologado por las compañías que lideran el sector de las artes digitales y las nuevas tecnologías.

Ser el único centro de formación de España que reúne las siguientes certificaciones es una garantía indiscutible para nuestros alumnos: Adobe Certified Professional, Apple Authorized Training Center, Autodesk Authorized Training Center, Maxon Training Provider, Microsoft Certified Educator, Unity Official Training Center, Google Partner, IBM Education Partner, Cisco Networking Academy, AWS Academy... Además, nuestra Escuela ha sido galardonada por los Premios Excelencia Educativa como Mejor Programa Educativo para Inserción Profesional, Mejor Centro de Formación Presencial, Mejor Web de Centro de Formación Presencial y Mejor Centro de Formación Profesional.





LA ESCUELA

CEI –Centro de Estudios de Innovación, Diseño y Marketing– es una escuela de diseño digital fundada en el año 1991 especializada en el sector de las nuevas tecnologías, el diseño y el marketing digital, con sedes en Madrid, Sevilla y Valencia. Nuestros estudios se desarrollan en seis áreas de formación: *diseño gráfico y dirección de arte, diseño y programación web, marketing digital y business, producción, postproducción audiovisual (VFX) y motion graphics, diseño de interiores y arquitectura BIM, arte, diseño y programación de videojuegos, y big data y cloud.*

Ahora sabemos que acertamos cuando, en 1991, apostamos por una enseñanza de calidad como *escuela de diseño, marketing y nuevas tecnologías*. Nuestra máxima fue, es y seguirá siendo que, el alumno, cuando acabe el periodo lectivo, maneje a la perfección las técnicas impartidas durante su formación. Por esto, la inmensa mayoría de los miles de alumnos que han pasado por nuestras aulas se han incorporado al mercado de trabajo o han mejorado sus condiciones laborales tras terminar sus estudios en CEI.

Con más de 30 años en el sector, más de 20.000 alumnos formados y un equipo de profesionales altamente cualificados, CEI pretende potenciar las habilidades de sus alumnos adaptándose constantemente a las fuertes exigencias del mercado laboral de todo el mundo. Es por todo ello que nuestra escuela ha sido galardonada, en los últimos años, por los *Premios Excelencia Educativa como Mejor Centro de Formación Presencial, Mejor Programa Educativo para Inserción Profesional, Mejor Web de Centro de Formación Presencial y Mejor Centro de Formación Profesional.*

En 2022, CEI unió fuerzas con *Omnes Education Group*. Omnes Education es una institución privada de educación superior e investigación multidisciplinar que ofrece programas educativos en los campos de la gestión, la ingeniería, la comunicación y los medios digitales y las ciencias políticas. Sus campus se encuentran en Abiyán, Barcelona, Beaune, Burdeos, Chambéry, Ginebra, Londres, Lyon, Madrid, Mónaco, Múnich, París, Rennes, San Francisco, Sevilla y Valencia, repartidos entre 13 escuelas y universidades diferentes. Con más de 40.000 estudiantes cada año y más de 200.000 antiguos alumnos, Omnes ocupa un lugar único en el panorama educativo internacional.

Otro de los puntos fuertes de la escuela es el *equipo de profesores altamente cualificados*, que ponen a disposición de los estudiantes varios años de experiencia en sus respectivas disciplinas. Un centro de formación homologado ha de comunicar quiénes son sus profesores/as y someterles al control de la compañía propietaria del *software* sobre el que impartimos formación. Esto garantiza su permanente conocimiento de todas las funcionalidades de las aplicaciones, su contrastada valía y experiencia profesional, así como su indudable capacidad y calidad como docente.

PROGRAMA

- Introducción al Marketing Digital
- Planificación Estratégica *Online*
- Gestión de *Social Media*
- Marketing en buscadores: SEO y SEM
- Analítica Web
- Fundamentos de la IA aplicada al diseño web
- Licitación, *Wireframing*, bocetado y presupuesto
- WordPress: *FullSite Editing*
- WooCommerce
- Constructores visuales: Elementor Pro





MÓDULO

MARKETING

DIGITAL

180 H.

01 INTRODUCCIÓN AL MARKETING DIGITAL

MARKETING DIGITAL

- ¿Qué es el marketing?
- 10 cambios del marketing digital
- Internet y la nueva era del marketing digital Web 3.0
- Nuevos enfoques
- Campañas 3.0
- Marketing Viral
- La IA como modelo de futuro: Introducción a LLM's

NUEVOS MODELOS DE NEGOCIO BASADOS EN WEB 2.0

- Retos y desafíos para emprendedores digitales
- Cambios en las diferentes industrias
- Salidas laborales del marketing digital
- Nuevos medios de pago
- Modelo *Lean Canvas*
- Creación de ideas de negocio con IA

ATRAYENDO CLIENTES EN LA ERA DIGITAL

- Momento cero de la verdad
- Encontrar el público objetivo

- ¿Qué es un *lead*?
- Empezar a desarrollar *Buyer/Personas*
- Matriz de toma de decisiones
- RGPD
- Prospección de públicos y *buyer personas* con IA

MARKETING DE CONTENIDOS

- Realidad actual. El contenido es el rey
- Definición de marketing de contenidos
- Tendencias en el marketing de contenidos
- La importancia de una estrategia de contenidos
- ¿Cómo generar contenido viral y atractivo?
- Creación de estrategia de marketing de contenidos con IA

02 PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA ONLINE

ESTRATEGIA DE MARKETING ONLINE

- Estrategia de marketing *online*
- Análisis de la situación actual de la empresa
- Análisis D.A.F.O enfocado a web
- Investigación de la competencia basada en web
- Definición de objetivos y cronograma
- Recursos necesarios para su realización y desarrollo
- Plan de ejecución y establecimiento de métricas
- Análisis de resultados
- Cálculo del ROI
- Creación de agentes de IA enfocados al Marketing Digital
- Validación y creación de D.A.F.O con IA
- Modelo de negocio Canvas enfocado con IA

MARKETING DIGITAL CON IA

- Estrategias de Marketing Digital asistidas con IA
- Identificación de Públicos objetivos con IA
- Configuración de asistente de *Copywriting* con Chat GPT
- Creación y planificación de contenidos en redes sociales con IA

- Redacción y optimización SEO con IA
- Redacción de anuncios publicitarios de SEM con IA

CAMPAÑA DE E-MAIL MARKETING

- Bases de datos de contactos
- Generación de *leads* de calidad
- Técnicas de diseño para crear un *e-mail* efectivo
- Legislación referente al *e-mail* marketing
- Métricas del *e-mail* marketing
- Herramientas y plataformas *online*
- Presupuesto y recursos necesarios para su implementación
- Análisis de resultados y ROI
- Casos de éxito
- Caso práctico: creación de una *newsletter*
- Planificación de estrategia de *e-mail* con IA
- Creación de contenidos de correos con IA

SOCIAL MEDIA PLAN

- Análisis de la situación actual de las redes de la empresa
- Análisis de la competencia en redes sociales
- Selección de plataformas y canales
- Creación de sinergias: personas con influencia y mapas de blogs
- Definición de objetivos
- Estrategia de contenidos
- Estrategia de acciones
- Herramientas para la gestión de *social media*
- Establecimiento de métricas por red social: Facebook, X, YouTube, Instagram, Blog, etc.
- Herramientas de monitorización de redes sociales
- Creación de calendarios de contenidos con IA
- Redacción de piezas publicitarias con IA

03 GESTIÓN DE SOCIAL MEDIA

FACEBOOK

- Facebook para empresas. Proceso para crear una cuenta de empresa (Práctica)
- Campañas de Facebook Ads

- Tipos de campañas y objetivos
- Segmentación de anuncios
- Creación de públicos personalizados para campañas
- Píxel de seguimiento
- Formatos de anuncios
- Facturación en Facebook Ads
- Casos de éxito y acciones que han impactado en la manera de utilizar esta red social
- Analítica y promoción a través de esta red social

X

- Usos de X por parte de las marcas
- Creación de campañas y participación
- X para empresas
- Campañas de X Ads
- Tipos de campañas y objetivos
- Segmentación de anuncios
- Creación de públicos personalizados para campaña
- Seguimiento de conversiones
- Formatos de anuncios
- Casos de éxito y acciones que han impactado en la manera de utilizar esta red social
- Analítica y promoción a través de esta red social

INSTAGRAM

- Instagram Ads
- Formatos de anuncios y cómo crearlos
- Instagram y Facebook para vender productos
- *Apps* de Instagram

PINTEREST

- Pinterest para empresas
- Pinterest Ads
- Campañas de Pinterest Ads
- Tipos de campañas y objetivos
- Segmentación de anuncios
- Creación de públicos personalizados para campañas
- Seguimiento de conversiones
- Widgets en Pinterest
- Pinterest y el SEO

LINKEDIN

- Usos de la red social
- Participación en grupos
- Perfiles de empresas: cómo crearlos
- Creación de un perfil personal (Práctica)
- Mejoras del perfil a través de recomendaciones: cómo obtenerlas
- Campañas de LinkedIn Ads
- Tipos de campañas y objetivos
- Segmentación de anuncios
- Creación de públicos personalizados para campaña
- Seguimiento de conversiones

TIKTOK

- Usos de la red
- Creación de perfil personal y perfil de empresa
- TikTok Ads
- Etiquetas de seguimiento en TikTok
- Investigación de tendencias
- Formatos de anuncios
- Creación de públicos

INTRODUCCIÓN A WORDPRESS

- Creación de *Hosting* y Dominio para la clase
- Introducción a Temas
- Introducción a *Posttypes* (Creación de Páginas, Entradas, Productos)
- Creación de Menús
- *Plugins* básicos
- El blog como herramienta personal
- Consejos para generar contenidos en blogs
- ¿Cómo diseñar una *landing page* atractiva?

04

MARKETING EN BUSCADORES: SEO Y SEM

SEO

- Introducción al Marketing en buscadores
- Usabilidad y accesibilidad web
- Indexación en Google Search Console (*Mobile First Indexing*)

- Herramientas importantes de Search Console (rendimiento de palabras, errores, enlaces, clics, impresiones, ctr, dispositivos, etc.). Realizar paso a paso una correcta indexación en Google
- Definición de palabras clave
- Herramientas para *Keywords* (SEMrush, Ubersuggest, Keywords Everywhere)
- SEO *On-Page*: optimización de contenidos
- Screaming Frog
- Metatítulos, metadescripciones, estructura de contenidos, *headings*, etiquetas importantes
- Optimización de imágenes para SEO
- Escritura de SEO
- Marcado de datos
- Optimización de entradas a blogs a nivel de SEO
- Instalación de *plugins* especializados en SEO
- SEO *Off-Page*: optimización externa
- Construcción natural de enlaces
- Redireccionamientos Web y estatus de páginas 301, 404, 5xx, etc.
- Malas prácticas en posicionamiento SEO
- Casos de éxito
- Caso práctico: planificación y desarrollo de estrategia SEO
- Lista paso a paso para empezar a hacer SEO
- Auditoria de SEO
- SEO Local con Google Maps
- Creación de contenidos de IA enfocados a GEO (Generative Engine Optimization)
- Redacción y optimización SEO con IA
- Investigación de palabras clave enfocadas con IA
- Interlinking con IA

SEM

- Estrategia de publicación de anuncios
- Investigación de palabras clave con la herramienta planificador de palabras clave
- Tipos de concordancias de palabras clave
- Palabras clave negativas
- Tipos de pujas
- Caso práctico: planificación y desarrollo de estrategia SEM
- Red de búsquedas

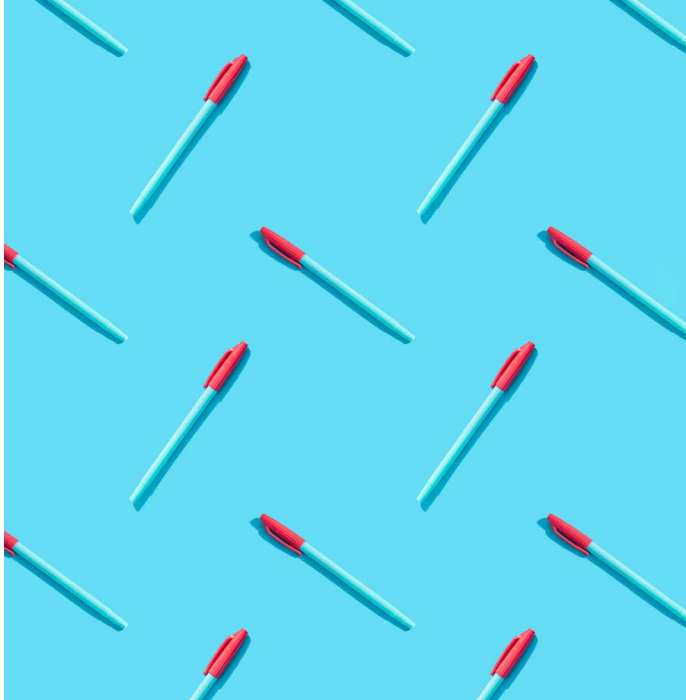
- Red de *display*
- Métricas en Google Ads
- Listas de remarketing
- YouTube Ads
- Creación de Campañas de Red de búsqueda con IA.
- Creación de Anuncios con IA
- Campañas de PMAX enfocadas con IA
- Redacción de anuncios publicitarios de SEM con IA

05 ANALÍTICA WEB

- Introducción a Google Analytics
- Implementación de códigos de seguimiento
- Creación de vistas, perfiles y permisos
- Tipos de datos (dimensiones, dimensiones secundarias, métricas, métricas personalizadas)
- Planificación de objetivos
- Metas, eventos, filtros y canales
- Definición de métricas, tipos de conversiones
- Introducción a Google Tag Manager
- Creación de públicos personalizados
- Listas de remarketing
- Segmentos personalizados
- *Dashboards* personalizados
- GA4 asistido por IA

06 ÚLTIMOS DÍAS DE CURSO

- Certificaciones de Google
- Repaso final de curso
- Tutorías de proyecto



MÓDULO

DISEÑO WEB CON WORDPRESS

180 H.

01 FUNDAMENTOS DEL DISEÑO WEB *NO-CODE*

- Ecosistema del diseño web 2025
- Principios de diseño UI/UX
- SEO en el diseño web
- WordPress como CMS *No-Code*

02 WIREFRAMING Y BOCETADO CON IA

- *Research* y estrategia
- Sistema de diseño
- Introducción a Figma
- *Stitch*: generación de secciones con IA
- Loveable: prototipos completos
- *Copywriting* con ChatGPT

03 WORDPRESS: TU PANEL DE CONTROL

- *Dashboard* y navegación
- Páginas y entradas
- Gestión de medios
- Menús y navegación

04 LA APARIENCIA DE TU WEB

- Temas en WordPress
- *Full Site Editing*: patrones, *templates* y estilos globales
- Uso de IA para generación de recursos visuales: Google Gemini para imágenes
- Estilos y consistencia visual: la ejecución del sistema de diseño
- Optimización de imágenes

05 ELEMENTOR: DOMINIO COMPLETO

- Fundamentos de Elementor
- Implementación del sistema de diseño: los ajustes globales de Elementor
- Widgets de Elementor: desarrolla tu *layout*
- Widgets Pro Avanzados
- Diseño *Flexbox*
- Efectos y Animaciones
- Integración con herramientas externas: API de Google, herramientas de *Email Marketing*...

06 ELEMENTOR THEME BUILDER

- Independizate del tema: diferencia de trabajo entre uso de temas y *Theme Builder*
- Construcción de elementos principales de la web: *Header* y *Footer Builder*

- Creación de bucles de Elementor
- Páginas de archivo y especiales (404, etc..)
- *Display Conditions*
- Diseño de *Pop Ups*
- *Triggers* y condiciones
- Estrategias de conversión

07 CREACIÓN DE E-COMMERCE CON WORDPRESS: WOOCOMMERCE

- Introducción al *E-commerce*: modelos de negocio de éxito
- Conceptos básicos de *E-commerce*
- WooCommerce: nuestra herramienta de creación de webs
- Configuración de productos, envíos y pagos
- *WooCommerce Builder*
- *Widgets* de WooCommerce
- *E-commerce* avanzado: conexión de *chatbots* y otras herramientas
- Conceptos básicos de legalidad aplicadas al comercio electrónico

08 CONTENIDO DINÁMI- CO CON ELEMENTOR

- *Dynamic Tags*
- Loop Grid y Query
- Campos y tipos de entradas personalizados (CPT)
- Diseño personalizado mediante el *Theme Builder*

09 ELEMENTOR FORMS PRO

- Fundamentos de Forms
- *Email Configuration*
- Formularios Avanzados
- Integraciones con herramientas externas

10 LOCALIZACIÓN Y MULTIIDIOMA

- WordPress Multiidioma: buenas prácticas
- Polylang y herramientas de traducción y localización
- Traducción con IA: cómo mantener el tono y estilo de manera eficiente
- Conceptos básicos de SEO Internacional

11 OPTIMIZACIÓN Y RENDIMIENTO

- Buenas prácticas de diseño web orientadas al WPO
- Velocidad web
- CDN y Core Web Vitals
- *Database optimization*

12 SEGURIDAD Y BACKUPS

- Seguridad WordPress
- *Backups* automáticos
- SSL y GDPR

13 DEPLOYMENT Y PUESTA EN PRODUCCIÓN

- Preparación para lanzamiento
- Migración a *hosting*
- Post-lanzamiento: implementación de herramientas de Analítica

14 AMPLIACIÓN DE WORDPRESS MEDIANTE IA

- CSS básico con Claude
- Creación de *plugins* y *snippets* para WordPress