

La Federación Internacional para la Promoción y Desarrollo de Negocios y Comercio Exterior
y
La Asociación Española de Profesionales de Comercio Exterior

“Curso de Consultoría y Promoción de Comercio Exterior”

Del 28 de septiembre al jueves 3 de octubre de
2015



Manu López Iglesias

Justificación

La importancia del comercio exterior es muy relevante y necesita de profesionales con formación y experiencia que sepan desarrollar trabajos de asesoramiento y de promoción del comercio exterior. La gran proliferación de asesorías, franquicias y asociaciones existentes en el mercado hace que el mercado no identifique a profesionales con metodología de trabajo, planificación y saber hacer a pesar de sus conocimientos de comercio exterior

El Profesorado

Director del curso. Miguel Ángel Martín Martín. Presidente de INFEBEX y Presidente fundador de ACOCEX.

Guillermo Rivas – Plata Sierra. Secretario de ACOCEX. Consultor experto en Gestión Documental y Aduanera del Comercio Exterior. Experto en Gestión Logística

Dirigido a:

- Emprendedores que desean constituir una consultoría en comercio exterior.
- Titulados en comercio exterior que desean aprender la ejecución real de proyectos y planes para las Pymes.
- Trabajadores de Cámaras de Comercio, Instituciones de apoyo al comercio exterior que deseen pasar de entregar información a participar en la ejecución de proyectos comerciales.
- Consultores de comercio exterior que deseen trabajar con metodología y documentación propia de INFEBEX.
- Asesorías fiscales, laborales y contables que deseen ampliar sus servicios de asesoramiento.

Requisitos:

- Conocimientos técnicos en comercio exterior; master, profesionalidad, ciclo formativo de comercio exterior.

Horario:

Inicio lunes 28 de septiembre y finalización jueves 3 de octubre

Duración: 20 horas

De 16.00 horas a 21.00 horas

Lugar: Sede de ACOCEX C/ Santa María Magdalena, 10 – 12; 2ª planta

Programa

Día 1

- 1.- LA IDEA DE NEGOCIO. ¿Por qué ser promotor – consultor de comercio exterior?
- 2.- Análisis del mercado del asesoramiento y promoción del comercio exterior
- 3.- Competencia y relaciones con la Administración
- 4.- Tipos de asesoramiento y promoción comercial internacional
- 5.- Dificultades en el desempeño consultor y promotor

Día 2

- 6.- Plan estratégico del negocio de consultoría
- 7.- Definición de servicios a prestar a clientes
- 8.- Captación y plan de ventas

9.- Creación de redes comerciales

Día 3

- 9.- Metodología y ejecución de servicios para el cliente
- 10.- Elaboración de plantillas y documentos de trabajo
- 11.- Elaboración de cronogramas de trabajo y escandallos

Día 4

- 12.- Diseño del plan de atención del cliente
- 13.- Foros y eventos de relevancia e importancia
- 14.- Herramientas y bases de datos de trabajo
- 15.- Contratos necesarios en la actividad de asesoramiento y promoción del comercio exterior

Inscripciones

Antes del viernes 24 de septiembre de 2015.

E-Mail: informacion@infebex.com Tel: 916 524 922

Precio:

- 275 € miembros de asociación integrada en INFEBEX
- 350 € no miembros

Se deberá realizar una transferencia bancaria a favor de INFEBEX indicando el nombre de la persona participante e indicando el

Nº de Cta: ES07 0081 2042 7100 0334 7441 INFEBEX

La Cuota incluye

- Diploma del Curso
- Asesoramiento de 6 meses en la puesta en marcha del negocio
- Relación de asistentes para la realización de networking
- Cuota de inscripción a ACOCEX gratuita (no mensualidades) Valorado en 150 €