

Formación Universitaria

Formación Universitaria



**Formación
Universitaria**

**Programas de formación continua
consistentes en
CURSOS PROFESIONALES**

NFC | **NEBRIJA
FORMACIÓN
CONTINUA**

**El Curso está Acreditado
por la División de
Formación Continua de la
Universidad Nebrija**



por teléfono



por correo



por fax



presencial



por internet

Formas de Contactar

**ACTIVIDADES DE GESTIÓN DEL PEQUEÑO
COMERCIO**

REF. 4789



**Programas de Formación Continua consistentes en
CURSOS PROFESIONALES**

REF. 4789

INSTITUCIÓN ACADÉMICA FORMACIÓN UNIVERSITARIA



Actividades de Gestión del Pequeño Comercio



Diploma-Título consistente en un Curso Profesional, impartido por Formación Universitaria; el Diploma-Título que puede facilitar la integración del alumno en el Mundo Laboral.



Soluciones de
Formación a
Distancia/E-
Learning



CALIDAD DEL PROFESORADO

El alumno cuenta con tutorías y seguimiento continuo, con lo que se ofrece asesoramiento académico permanente y personalizado.

MATERIALES DE ESTUDIO

El Diploma-Título consistente en un Curso Profesional por el que te has interesado está compuesto por unidades diseñadas específicamente para la enseñanza Distancia/E- learning.

METODOLOGÍA DE VANGUARDIA

Metodología de Enseñanza Distancia/E- learning adaptada a nuestro alumnado, para que aproveches al máximo el tiempo de la forma más cómoda y eficaz.

DIPLOMA - TÍTULO EXPEDIDO POR NFC - UNIVERSIDAD NEBRIJA

Ahora puedes prepararte para obtener el Diploma-Título consistente en un Curso Profesional expedido por la Universidad. Enseñanzas que no conducen a la obtención de un título con valor oficial.



REF. 4789

Nuevo Material Formativo

+ CAMPUS VIRTUAL



Nuevas Perspectivas



Nuevo Material Obligatorio de Estudio

TEMARIO. Compuesto por los diferentes temas que integran el Módulo.

Material Obligatorio de Trabajo

EXÁMENES. Exámenes por cada módulo a modo de cuestionario sobre el contenido del mismo. Dichos cuestionarios estarán disponibles en el campus virtual durante todo el proceso de formación y podrás realizarlos en una sola ocasión.

RECURSO EDUCATIVOS. Videos, artículos de interés, bibliografía, webs de interés, etc.

Además podrás contar con un entorno interactivo que te permitirá una comunicación directa con tus profesores así como con el resto de Departamentos de nuestra Institución Educativa.

Nota: El contenido de los recursos educativos (videos, artículos, webs...) pueden ser modificables y/o sustituidos por la desaparición o modificación de éstos en Internet.



Objetivo



Obtener el Diploma-Título consistente en un curso profesional que necesita y/o te exigen.

La Secretaría de Cursos de NFC-Universidad Nebrija, certificará que se ha realizado y superado el Diploma-Título (y una vez abonadas las tasas administrativas), mediante la expedición de dicha Titulación. Enseñanzas que no conducen a la obtención de un título con valor oficial.



Nueva Metodología Formativa



El alumno:

- Puede estudiar desde cualquier parte del mundo.
- Dispone de flexibilidad horaria para el estudio.
- No tiene que desplazarse a ningún lado.
- Dispone de tutorías personalizadas (vía fax, correo electrónico, telefónico, correo ordinario y on-line).
- Tiene un proceso de seguimiento continuo.
- Cuenta con comunicación directa con el tutor y con el resto del equipo educativo.
- Tiene un seguimiento pedagógico individualizado para que mejore las técnicas de estudio.

Docentes Titulados

Tutores personalizados.

Actualizan continuamente los contenidos para ofrecer el material didáctico necesario para superar las Enseñanzas Impartidas.

Licenciados Superiores y/o Postgraduados.

Expertos en metodologías no presenciales de formación.



Diploma-Título consistente en un Curso Profesional: **ACTIVIDADES DE GESTIÓN DEL PEQUEÑO COMERCIO**

REF. 4789

NUEVAS VENTAJAS FORMATIVAS

El alumno:

- Supera las barreras de movilidad geográfica.
- No tiene ni barreras temporales ni espaciales.
- Cuenta con materiales de formación multimedia efectivos y con un grado de calidad didáctica excelente. El alumno tiene a su disposición múltiples recursos didácticos adicionales de carácter multimedia, de gran utilidad para facilitar la superación y comprensión de cada módulo.
- Tutores personalizados.

CURSO ACREDITADO

El Curso está Acreditado por la División de Formación Continua de la Universidad Nebrija



+ CAMPUS VIRTUAL



ENTIDAD IMPARTIDORA

FORMACIÓN UNIVERSITARIA



ACTIVIDADES DE GESTIÓN DEL PEQUEÑO COMERCIO

REF. 4789

TEMARIO

MF0239_2: Operaciones de venta

UF0030: Organización de Procesos de Venta

- Organización del entorno laboral
- Gestión de la venta profesional
- Documentación propia de la venta de productos y servicios
- Cálculo y aplicaciones propias de la venta

UF0031: Técnicas de Venta

- Procesos de venta
- Aplicación de técnicas de venta
- Seguimiento y fidelización de clientes
- Resolución de conflictos y reclamaciones propios de la venta

MF1792_2: Gestión de la prevención de riesgos laborales en pequeños negocios

- Seguridad y salud en el trabajo
- Gestión de la prevención de riesgos en pequeños negocios o microempresas
- Riesgos generales y actuaciones preventivas en los pequeños negocios o microempresas
- Situaciones de emergencia y evacuación en pequeños negocios o microempresas
- Organismos, órganos y entidades relacionados con la prevención de riesgos laborales

MF2104_2: Implantación y desarrollo del pequeño comercio

UF2380: Planificación y apertura de un pequeño comercio

- Plan de negocio básico para el pequeño comercio
- Plan económico básico del pequeño comercio
- Trámites de constitución y proyecto de pequeño comercio

UF2381: Gestión económica básica del pequeño comercio

- Gestión fiscal, contable y laboral del pequeño comercio.
- Gestión de tesorería en el pequeño comercio.
- Gestión de medios de cobro y pago en el pequeño comercio

UF2382: Calidad y servicios de proximidad en el pequeño comercio

- Comercio de proximidad
- Comercio de calidad
- Estrategias de diferenciación del pequeño comercio sostenible

MF2105_2: Organización y animación del pequeño comercio

UF0032: Venta on line

- Internet como canal de venta
- Diseño comercial de páginas web

UF2383: Dinamización del punto de venta en el pequeño comercio

- Psicología de la venta en el pequeño comercio
- Organización interior del punto de venta de pequeños comercios
- Distribución de productos en el pequeño comercio
- Acciones promocionales en el punto de venta
- Señalética y cartelística comercial

UF2384: Escaparatismo en el pequeño comercio

- Escaparatismo en el pequeño comercio
- Organización del montaje de un escaparate
- Estructura del escaparate.

MF2106_2: Gestión de compras en el pequeño comercio

Planificación de compras en el pequeño comercio.

- Técnicas de negociación con los proveedores.
- Gestión administrativa de pedidos.
- Almacenaje y gestión del aprovisionamiento del pequeño comercio.
- Análisis y gestión del surtido de productos en el pequeño comercio.

Enseñanzas que no conducen a la obtención de un título con valor oficial.

ENTIDAD IMPARTIDORA
FORMACIÓN UNIVERSITARIA