



Carval Formación sl

CUM  
LAUDE

## DIRECCIÓN DE VENTAS

Curso · A Distancia

**189 €** IVA inc.

### Descripción

Tipología	Curso
Nivel	Nivel intermedio
Metodología	A distancia
Horas lectivas	300h
Duración	3 Meses
Inicio	Fechas a elegir
Envío de materiales de aprendizaje	Sí
Servicio de consultas	Sí
Tutor personal	Sí

Con este curso de Dirección de ventas el alumno podrá obtener todos los conocimientos relacionados con este amplio sector. ¡No lo dudes más e infórmate sin ningún tipo de compromiso sobre este completo curso!

### Instalaciones y fechas

A distancia

INICIO

Fechas a elegir

Matrícula abierta

### A tener en cuenta

¿Cuáles son los objetivos de este curso?



### Preguntas & Respuestas

---

## Opiniones

---

### Logros de este Centro



¿Cómo se consigue el sello CUM LAUDE?



---

### Materias

- ✓ Estrategias de ventas
- ✓ Fuerza de ventas
- ✓ Vendedor

---

### Profesores



**Jose Antonio Cabello**

TUTOR

---

### Temario

1. CONCEPTO DE LA FUNCIÓN DIRECCIÓN DE VENTAS.
2. LA ORGANIZACIÓN DE LA ESTRUCTURA DE VENTAS.
3. LA ORGANIZACIÓN DE LA COMUNICACIÓN INTERNA EN VENTAS.
4. INVESTIGACIÓN, PLANES Y ESTRATEGIAS
5. PREVISIONES Y CUOTAS DE VENTA.
6. ORGANIZACIÓN DEL TERRITORIO Y DE LAS RUTAS.
7. EL COLECTIVO FUERZA DE VENTAS Y EL VENDEDOR INDIVIDUAL.
8. RECLUTAMIENTO DE VENDEDORES.
9. METODOLOGÍA DE LA FORMACIÓN DE VENDEDORES.
10. CONTENIDO DE LA FORMACIÓN DE VENDEDORES.
11. MOTIVACIÓN Y ANIMACIÓN DE VENDEDORES.
12. REMUNERACIÓN DE VENDEDORES
13. CONTROL DE VENTAS, DE VENDEDORES Y DE COSTES.
14. LAS VENTAS ESPECIALES.
15. GUÍA DE CASOS.