
DIPLOMA ESPECIALISTA EN SOCIAL SELLING

CERTIFÍCATE INTERNACIONALMENTE EN VENTA DIGITAL



DURACIÓN

8 horas presenciales
1 fin de semana
Abril 2022



HORARIO

Viernes de 16.30 a 20.45
Sábados de 09.30 a 13.45



LUGAR DE IMPARTICIÓN

Santiago de
Compostela



MODALIDAD DE FORMACIÓN

Presencial
Presencial Digital



GALICIA
BUSINESS SCHOOL



Digital
Marketing
Institute™
Approved Partner

INFORMACIÓN GENERAL DEL PROGRAMA

¿A quién va dirigido?

El Diploma Especialista en Social Selling es ideal para todos aquellos **directivos, comerciales** y **profesionales del área de marketing** de una compañía que quieran conocer cómo integrar la gestión comercial de la empresa con su marketing digital. Estos son algunos de los perfiles a los que se dirige el programa:

Vendedores, consultores y agentes comerciales.

Ejecutivos y managers del área de desarrollo de negocio.

Otros profesionales que dan soporte a la actividad comercial: gestores de cuentas, relaciones públicas, TICs, Community managers...

Emprendedores que quieran conocer las oportunidades que aporta el social selling a su negocio.

Cualquier persona interesada en adaptar sus capacidades de ventas a la realidad digital y consolidar la aplicación práctica y las técnicas sociales de ventas.

Objetivos del Programa

Los métodos tradicionales de venta **ya no son suficientes** para alcanzar el éxito. La integración del área comercial con las técnicas y herramientas digitales es un componente esencial de cualquier estrategia de ventas eficiente.

Comprender la cohesión entre los distintos pasos que conforman la interacción online con tus clientes es **más vital que nunca** para no perder el rumbo de tu estrategia comercial.

El **Diploma Especialista en Social Selling** te enseñará cómo integrar las distintas herramientas y redes sociales a tu alcance para construir una relación duradera con tus clientes y mejorar tu marca en el mundo digital.

Acreditación internacional en Marketing Digital

Si superas nuestro programa, habrás redondeado tu currículum a nivel internacional con un **certificado profesional del Digital Marketing Institute (DMI), reconocido en más de 60 países**, y que, a día de hoy, ya atesora más de 17.000 profesionales. Tu certificación dará solvencia a tus conocimientos y las empresas confiarán en tu capacidad de gestión de herramientas digitales.

PRECIO DE LA MATRÍCULA

600€

BONIFICACIONES

Becas-descuento del 20% a Alumni y empresas asociadas.
Financiación en condiciones preferentes con el Banco SabadellGallego.

Este programa puede ser financiado total o parcialmente mediante bonificaciones en las cotizaciones empresariales a la Seguridad Social.

Digital
Marketing
Institute™

Approved Partner

EL EQUIPO DOCENTE

Todos los profesores que imparten en Galicia Business School tienen en común su dilatada experiencia conduciendo sesiones formativas en el ámbito profesional. Todos son **profesionales de empresa** y asumen labores ejecutivas en compañías de primer nivel.

Estos rasgos son el mejor aval del programa, **orientado a la acción** y la transformación. A continuación, detallamos el curriculum de los docentes.



Rubén Bastón Meira

Licenciado en Periodismo en la Universidad de Santiago de Compostela, Especialización en Redes Sociales por el ESIC y MBA en la Escuela de Negocios Caixanova. Director en la revista de marketing digital y comercio electrónico Marketing4eCommerce.



Eduardo Laseca

Consultor & Formador en Ventas B2B & CRM. Experto en Social Selling y Eficiencia Comercial. Profesor en diversas escuelas de negocios. Director en Developing the Business.

ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

El Diploma Especialista en Social Selling se imparte en dos modalidades: **Presencial y Presencial Digital**.

Ambas opciones requieren de 8 horas de asistencia repartidas en dos sesiones de 4 horas cada una. Estas sesiones tendrán lugar en la sede de Galicia Business School o en el Aula Digital, dependiendo de la modalidad seleccionada en el proceso de matriculación.

- **Módulo I - Fundamentos del Social Selling.**
- **Módulo II - Búsqueda e indentificación de Prospects.**
- **Módulo III - Atracción de Clientes.**
- **Módulo IV - Incremento de Engagement.**
- **Módulo V - Cierre de Ventas y Retención de Clientes.**



GALICIA

"**Somos un centro de entrenamiento directivo**. Nuestra misión es ser una escuela de profesionales para profesionales y de la empresa para la empresa. Por eso nuestros programas son prácticos y experienciales y todos nuestros profesores son profesionales de empresa en activo que trasladan a las aulas su experiencia. Contamos con un claustro de más de cien profesores de prestigio nacional e internacional. Por todo ello, muchas empresas líderes en Galicia ya han confiado la formación de sus profesionales y directivos en nuestras manos.

Déjanos acompañarte en tu carrera profesional:

Lo nuestro es tu desarrollo".

Eduardo García Erquiaga - Director de Galicia Business School

Executive Education
Másteres y Postgrado

Programas Incompany
Programas Profesionales



Claustro:
+100 Directivos y
profesionales



Clientes:
Principales
empresas gallegas



Satisfacción:
99%



Aprendizaje:
Práctico y
experiencial



Modalidad:
Presencial, Digital e
Híbrida



GALICIA
BUSINESS SCHOOL

info@galiciabusinessschool.es

886 317 146

Contacta con nosotros

SEDE CENTRAL A Silvouta s/n. 15896 (Santiago de Compostela, A Coruña)

SEDE ADMINISTRATIVA Pi y Margall 70, entresuelo 36202 (Vigo, Pontevedra)

Galicia Business School se reserva el derecho de realizar posibles cambios en el programa, fechas y costes, así como cancelar el mismo en caso de considerar que no cumple los requisitos óptimos para el éxito del mismo. Atlántica Escuela de Gestión Empresarial S.L. CIF: B-27819093. C/ Velázquez Moreno nº24 1ºizq. 36202 Vigo.