

CURSO

CERTIFICACIÓN EXPERTO EN HABILIDADES DIRECTIVAS



MAS1039

- DIPLOMA AUTENTIFICADO POR NOTARIO EUROPEO -



DESTINATARIOS

El Curso **Experto en Habilidades Directivas** está destinado a todas aquellas personas que pretendan adquirir todos los conocimientos necesarios en este ámbito profesional y poder desarrollarlos de forma eficiente en el mundo laboral.

Permite conocer la planificación y gestión del tiempo, la dirección y conducción de reuniones, las dificultades a tener en cuenta, los tipos de reuniones, las funciones del grupo y del conductor en una reunión, las ventajas y desventajas de las reuniones, los grupos y el liderazgo, la toma de decisiones, la motivación y la evaluación, la negociación y el trabajo en equipo. Además, al final de cada unidad didáctica el alumno/a encontrará ejercicios de autoevaluación que le permitirá hacer un seguimiento de los conocimientos adquiridos a lo largo del curso de forma autónoma.

El alumno recibirá acceso a un curso inicial donde encontrará información sobre la metodología de aprendizaje, la titulación que recibirá, el funcionamiento del Campus Virtual, qué hacer una vez el alumno haya finalizado e información sobre Grupo Esneca Formación. Además, el alumno dispondrá de un servicio de **clases en directo**.

FICHA TÉCNICA

CARGA HORARIA
200H



MODALIDAD
ONLINE

*La modalidad incluye módulos con clases en directo



CURSO INICIAL
ONLINE



TUTORIAS
PERSONALIZADAS



IDIOMA
CASTELLANO



DURACIÓN
HASTA UN AÑO
*Prorrogable



IMPORTE

VALOR ORIGINAL: 1580€

VALOR ACTUAL: 395€

CERTIFICACIÓN OBTENIDA

Una vez finalizados los estudios y superadas las pruebas de evaluación, el alumno recibirá un diploma que certifica el “**CERTIFICACIÓN EXPERTO EN HABILIDADES DIRECTIVAS**”, de ESNECA BUSINESS SCHOOL, avalada por nuestra condición de socios de la CECAP y AEEN, máximas instituciones españolas en formación y de calidad.

Los diplomas, además, llevan el sello de Notario Europeo, que da fe de la validez, contenidos y autenticidad del título a nivel nacional e internacional.

REDES SOCIALES



www.facebook.com/esnecaschool



linkedin.com/school/esneca-business-school



[@esneca.business.school](https://www.instagram.com/esneca.business.school)



www.esneca.com



www.twitter.com/ESNECA



www.esneca.com/blog

CONTENIDO FORMATIVO

MÓDULO 1. PLANIFICACIÓN Y GESTIÓN DEL TIEMPO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA PLANIFICACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 2. GESTIÓN DEL TIEMPO

Resumen

Autoevaluación

Solucionario

MÓDULO 2. DIRECCIÓN Y CONDUCCIÓN DE REUNIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. DEFINICIÓN DE REUNIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 2. CLASIFICACIÓN DE LAS REUNIONES DE TRABAJO

UNIDAD DIDÁCTICA 3. DIFICULTADES A TENER EN CUENTA EN LAS REUNIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 4. TIPOS DE REUNIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ETAPAS O FASES DE LA REUNIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 6. FUNCIONES DEL GRUPO Y DEL CONDUCTOR EN UNA REUNIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 7. LAS PREGUNTAS EN LA REUNIÓN-DISCUSIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 8. NORMAS A TENER EN CUENTA POR EL CONDUCTOR DE LA REUNIÓN-DISCUSIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 9. VENTAJAS / DESVENTAJAS DE LAS REUNIONES DE TRABAJO

UNIDAD DIDÁCTICA 10. ASPECTOS A TENER EN CUENTA Y QUE INFLUYEN EN EL COMPORTAMIENTO DEL GRUPO DURANTE LAS REUNIONES DE TRABAJO

UNIDAD DIDÁCTICA 11. CUÁNDO HA DE CONVOCARSE UNA REUNIÓN DE TRABAJO

UNIDAD DIDÁCTICA 12. LA ELECCIÓN DE LOS ASISTENTES

UNIDAD DIDÁCTICA 13. LAS INSTALACIONES DEL LUGAR DE REUNIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 14. EL ORDEN DEL DÍA

UNIDAD DIDÁCTICA 15. LA DIRECCIÓN DE UNA REUNIÓN

Resumen

Autoevaluación

Solucionario

MÓDULO 3. LOS GRUPOS Y EL LIDERAZGO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. LOS GRUPOS

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL LIDERAZGO

Resumen

Autoevaluación

Solucionario

MÓDULO 4. TOMA DE DECISIONES, MOTIVACIÓN, LIDERAZGO Y EVALUACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 1. TOMA DE DECISIONES

UNIDAD DIDÁCTICA 2. MOTIVACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 3. EVALUACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LIDERAZGO EN LA ORGANIZACIÓN

Resumen

Autoevaluación

Solucionario

MÓDULO 5. NEGOCIACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ANTECEDENTES AL ESTUDIO DE LA NEGOCIACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 2. MODELOS TEÓRICOS EXISTENTES

UNIDAD DIDÁCTICA 3. FASES DE LA NEGOCIACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 4. ESTRATEGIAS Y TÁCTICAS DE NEGOCIACIÓN

Resumen

Autoevaluación

Solucionario

MÓDULO 6. TRABAJO EN EQUIPO, COMUNICACIÓN Y DELEGACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 1. TRABAJAR EN EQUIPO

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LA COMUNICACIÓN

UNIDAD DIDÁCTICA 3. LA DELEGACIÓN

Resumen

Autoevaluación

Solucionario